



نگاهی به آنچه در سال ۱۳۹۷ در گروه حصین اتفاق افتاد و برنامه‌های این گروه برای سال ۱۳۹۸

تمرکز ویژه گروه حصین بر HSM بومی و گسترش ظرفیت کارخانه تولید کارت هوشمند

در هشتمین همایش سالانه بانکداری الکترونیک و نظام‌های پرداخت گروه حصین از محصول تمام ایرانی HSM بومی حصین به نام سربین رونمایی می‌کند

ارائه کارت هوشمند به بانک‌ها

حصین به بانک‌های ملی، مسکن، پاسارگاد، کشاورزی، صنعت و معدن و چند بانک دیگر نیز کارت هوشمند بانکی فروخته و همچنین مجموعاً بیش از ۱۰ میلیون کارت هوشمند برای مصرف در حوزه کارت شهروندی در شهرهای تهران، اهواز و مشهد به شرکت‌های سها، سیمرغ تجارت، اتیک و دیگر شرکت‌های فعال در این حوزه ارائه کرده است.

گروه حصین، یکی از مجموعه‌های نرم‌افزاری-سخت‌افزاری بانکداری و پرداخت در کشور است که توانسته در حوزه‌هایی مثل کارت هوشمند و پایانه‌های فروش و HSM پیش‌تاز بازار باشد و در عین حال در دیگر حوزه‌ها نیز محصولات و راهکارهای مطرحی ارائه کند و به تازگی نیز دو مجموعه در حصین با هدف افزایش یکپارچگی و چابکی با هم ادغام شده‌اند و برند تازه‌ای به نام «رادین» در دل حصین شکل گرفته است. با سیدمحمد حمزه خردمند، مدیرفروش گروه حصین درباره اتفاقات تازه حصین و محورهای اصلی این کسب‌وکار گفت‌وگو کردیم.

تمرکز جدی حصین بر تامین و تولید کارت هوشمند

صحبت‌هایمان را با یکی از قدیمی‌ترین و شناخته‌شده‌ترین لاین‌های حصین؛ یعنی کارت هوشمند شروع کردیم. سیدمحمد حمزه خردمند، مدیر فروش گروه حصین گفت: «هلدینگ حصین بخشی از کسب‌وکارهای اولیه خودش را حفظ و تقویت کرده که اصلی‌ترین آن کارت هوشمند، دستگاه کارت‌خوان و سیستم‌های نرم‌افزاری آن است. بعضی از اینها به‌عنوان واحد کسب‌وکاری در دل هلدینگ هستند و بعضی از آنها به یک شرکت مستقل و کاملاً جدا تبدیل شده‌اند. یکی از کارهایی که وقت قابل توجهی برای آن در هلدینگ صرف می‌شود، بخش کارت هوشمند و دستگاه کارت‌خوان است. در همین راستا باید بگویم در زمینه کارت هوشمند، حصین بزرگ‌ترین تامین‌کننده و تولیدکننده کارت هوشمند در کشور است. ما تقریباً در تمام پروژه‌های بزرگ که در حوزه کارت هوشمند بوده (چه به‌صورت مناقصه برگزار شده‌اند یا فراخوان عمومی و اختصاصی داشته‌اند، چه به‌عنوان کارفرما و چه به‌عنوان مشاور و طراح سیستم، دستی بر آتش داشته‌ایم. از طرف دیگر تقریباً در تمام پروژه‌های ملی در کشور در حوزه کارت هوشمند به شکلی حضور داشته‌ایم؛ یا خودمان اجراکننده بوده‌ایم یا فعالیت مشارکتی داشته‌ایم یا به‌عنوان مشاور اصلی پروژه فعالیت کرده‌ایم. در این حوزه یکی از پروژه‌های بزرگ کشور کارت هوشمند سوخت بوده که تمام کارت‌های نسل جدید هوشمند سوخت را به حول و قوه الهی ما با نام شرکت حصین تامین کرده‌ایم.»

به گفته خردمند، حضور در چنین پروژه‌های بزرگی در ابعاد ملی که تک‌تک هم‌وطنان گرامی در تمام کشور روزانه از آن استفاده می‌کنند، نشان می‌دهد که این شرکت و محصولاتش از فیلترهای متعدد فنی و بازرگانی گذر کرده است، همچنین از لحاظ فنی با استفاده از دانش متخصصان خوب، به‌روزترین سخت‌افزارها و نرم‌افزارها را تامین کرده و از لحاظ بازرگانی امتحان خود را حتی در بدترین شرایط تحریمی کشور به‌خوبی پس داده است. او در این خصوص گفت: «شرکت باید هم از لحاظ کیفیت سخت‌افزاری و نرم‌افزاری و امنیت محصول و هم از لحاظ بازرگانی، شرکت توانمند و مجرب باشد تا بتواند چنین پروژه‌های بزرگ مقیاسی را به ثمر رساند که خوشبختانه حصین توانست با بهره‌گیری از دانش روز مهندسان و متخصصان داخلی خود و با بیش از یک دهه تجربه در تامین کارت‌های هوشمند، این کار را انجام دهد. در طول این سال‌ها چندین مناقصه برگزار شده و خدا را شکر تاکنون کل کارت‌های هوشمند نسل جدید سوخت کشور را تامین کرده‌ایم که بخش زیادی از آن نیز تولید داخل

است. در حال حاضر، هم تولید و هم شخصی‌سازی کارت‌های هوشمند سوخت در کارخانه‌های حصین انجام می‌شود.»

رکوردهای حصین در کارت هوشمند

مدیرفروش شرکت حصین در بخش قبلی صحبت‌هایش ادعا کرد که حصین بزرگ‌ترین تامین‌کننده و تولیدکننده کارت هوشمند در کشور است؛ از او خواستیم این بزرگ‌ترین را با اعداد به ما نشان دهد. او گفت: «از سال ۱۳۸۳ که حصین فعالیتش را به‌طور رسمی آغاز کرده تا امروز، مجموعاً در تمام پروژه‌هایی که حصین انواع کارت هوشمند؛ از جمله سیم کارت، کارت‌های هوشمند شبکه بانکی، کارت‌های وفاداری و کارت‌های هوشمند شهروندی را تامین و تولید کرده، به تعداد بیش از ۱۱۰ میلیون کارت هوشمند رسیده که از این تعداد نیز بیش از ۶۵ میلیون آن توسط نیروهای متخصص و مجرب داخلی خودمان با ظرفیت بسیار خوب در داخل کشور تولید و شخصی‌سازی شده است. با توجه به شناختی که از بازار داریم، هیچ شرکتی تا امروز در ایران به چنین اعدادی دست نیافته؛ پس بزرگ‌ترین هستیم و ان‌شاءالله در این زمینه پیشرو می‌مانیم.»

حدود سه سال از راه‌اندازی کارخانه حصین با سرمایه خصوصی در پارک علم و فناوری پردیس می‌گذرد و در همین سه سال بیش از ۶۵ میلیون تولید کارت هوشمند در آن صورت گرفته که خردمند معتقد است این تعداد خیلی کمتر از پتانسیل این کارخانه است و در صورت نیاز کشور امکان افزایش توان خروجی آن به‌سادگی فراهم است. خردمند در ادامه به تولید سیم کارت همراه اول و رایتل اشاره کرد و گفت: «ما در حال حاضر بیش از ۴۵ میلیون سیم کارت همراه اول و حدود ۴۵ میلیون سیم کارت رایتل تولید کرده‌ایم. با توجه به پیدایش MVNO های مثل لوتوس، تله‌کیش و سایرین، نزدیک به ۷۰ هزار عدد سیم کارت هم برای آنها تولید کرده‌ایم.»

اما این موارد، تنها پروژه‌های آنها نبوده است؛ حصین به بانک‌های ملی، مسکن، پاسارگاد، کشاورزی، صنعت و معدن و چند بانک دیگر نیز کارت هوشمند بانکی فروخته و همچنین مجموعاً بیش از ۱۰ میلیون کارت هوشمند برای مصرف در حوزه کارت شهروندی در شهرهای تهران، اهواز و مشهد به شرکت‌های سها، سیمرغ تجارت، اتیک و دیگر شرکت‌های فعال در این حوزه ارائه کرده است. در کنار تولید انواع کارت هوشمند در کشور، حصین بیش از ۱۰ سال است که نمایندگی انحصاری شرکت کنوای (Kona i) که جنوبی را نیز در اختیار دارد و در زمینه تامین مازول کارت‌های هوشمند با این شرکت در ارتباط است. از پروژه‌های ملی تامین مازول هم می‌توان به تامین بیش از ۳۰۰ هزار مازول برای کارت هوشمند گواهینامه و ۳۰۰ هزار مازول پروژه کارت هوشمند سلامت اشاره کرد.

شکل‌گیری شرکت رادین برای ارائه سرویس یکپارچه‌تر

شرکت طرح و توسعه «حصین ایمن» به‌عنوان یکی از شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ حصین در سال ۱۳۸۸ با هدف فعالیت در زمینه امنیت فناوری اطلاعات تاسیس شد؛ شرکتی که در ایران نامش با HSM بومی گره خورده است. خدمات این شرکت طی این سال‌ها در حوزه نرم‌افزار؛ ارزیابی امنیتی، سایت و



خودکفایی برای محصولات حساس

خردمند: «با توجه به نیاز کشور در این ایام که هرروزه بر تهدیدهای کشورهای بیگانه افزوده می شود، یکی از مواردی که در صنعت بانکی و مخابراتی بسیار کاربرد دارد و متأسفانه تمامی آنها تاکنون از خارج از کشور تامین می شده، محصول HSM بوده است. ما با توجه به توانایی و دانش فنی تیم نرم افزاری شرکت حصین ایمن و با تجربه ۱۴ ساله حصین در زمینه نرم افزارهای بانکی، مخابراتی و امنیتی توانستیم به این خودکفایی برسیم.»

ما با توجه به توانایی و دانش فنی تیم نرم افزاری شرکت حصین ایمن و با تجربه ۱۴ ساله حصین در زمینه نرم افزارهای بانکی، مخابراتی و امنیتی توانستیم به این خودکفایی برسیم. تاکنون سرین را برای چندین پی اس پی، بانک و نهادهای حاکمیتی تامین کرده ایم، ولی برای توسعه و شرکت در مناقصات داخلی با مشکلاتی مواجه هستیم؛ مثلاً متأسفانه در مناقصات شبکه بانکی یکی از موارد الزامی که از ما می خواهند، استاندارد FIPS است. حال با توجه به تحریم های موجود، چگونه می توان برای یک سخت افزار امنیتی از یک موسسه آمریکایی، استاندارد گرفت؟! این موضوع را در بازدید جناب آقای دکتر ستاری از گروه حصین، خدمت شان اعلام کردیم و ایشان قول پیگیری دادند؛ این موارد و موارد مشابه آن از نکات مهمی هستند که در شرایط تحریم باید در اولویت بررسی قرار بگیرند تا دچار خودتحریمی نشویم.»

حصین با وجود اینکه محصول بومی خود را در این حوزه ارائه داده است، اما برای تکمیل سبد محصولات خود در حوزه سخت افزار امنیتی، نمایندگی انحصاری شرکت Utimaco آلمان را هم دارد تا شرکت هایی که تمایل دارند از محصولات بین المللی استفاده کنند این امکان را داشته باشند.

و چند نکته کوچک ولی مهم دیگر درباره گروه حصین

خردمند در پایان خلاصه وار به چند موضوع و دیگر حوزه های فعالیت حصین اشاره کرد و گفت: «ما در تامین دستگاه کارت خوان با شرکت کسلز همکاری داریم که در حال حاضر نزدیک به ۲۰ تا ۲۵ درصد بازار کشور در اختیار این برند است.»

در حوزه کارت هوشمند هدف ما توسعه شبکه کارخانه است و در حوزه شخصی سازی ظرفیت ما بالاتر از ظرفیت کل منطقه است و چندین پیشنهاد داخلی و خارجی در این حوزه داریم و بازدیدها هم انجام شده است. در شرایط ارزی حال حاضر هم فعالیت بین المللی برای مادر منطقه به صرفه است و به زودی فعالیت مان را در منطقه آغاز می کنیم. در حوزه نرم افزارهای حصین هم برای صادرات محصولات مان اقداماتی کرده ایم و پروژه هایی هم در کشورهای منطقه انجام داده ایم که در سال ۱۳۹۸ این رویکرد را جدی تر خواهیم کرد.

مایکت و طاقچه نیز از زیر مجموعه های حصین هستند. مایکت یک اپ استور معروف است که رتبه دوم را در بازار ایران دارد و پتانسیل آن را دارد که در بحث صادرات به خارج از کشور مورد استفاده قرار بگیرد. طاقچه هم از پیشروترین فروشگاه های مجازی کتاب در کشور است و ویژگی منحصر به فرد آن نسبت به رقبا داشتن شبکه اجتماعی است و از نظر تعداد کاربر با رقبایش، رقابت تنگاتنگی دارد. این محصول نیز قابلیت بین المللی شدن را دارد.

عنوان هشتمین همایش بانکداری الکترونیک و نظام های پرداخت، انقلاب بلاکچین است و ما نیز در حوزه بلاکچین در فضا مطالعه و تحقیق هستیم و می خواهیم مدل کسب و کاری را طراحی کنیم تا با بهره گیری از توانمندی هایمان به بهترین مدل برسیم.

یکی دیگر از مهم ترین محصولات ما در سال ۱۳۹۷ اینترنت بانک نوین بانک مسکن بود که به تازگی رونمایی شد و می توانیم ادعا کنیم که کامل ترین اینترنت بانک شرکتی است که در بازار ایران وجود دارد.»

شبکه و در حوزه سخت افزار؛ ارزیابی امنیتی، تجهیزات خاص بانکی و مخابراتی بوده است. یکی دیگر از کسب و کارهای هلدینگ حصین، «نوین تلکام» است. تمرکز این شرکت نیز بر توسعه و راه اندازی راهکارهای نرم افزاری سازمانی در صنعت بانکی بوده و در این سال ها به بانک ها، پی اس پی ها و اپراتورها، سرویس های نرم افزار سفارشی ارائه داده است. با توجه به هم پوشانی فعالیت های این دو مجموعه و برخی مزیت هایی که باعث تسهیل عملکرد آنها می شود، مدیران حصین، تصمیم به ادغام این دو مجموعه گرفته اند. از ادغام این دو مجموعه شرکت «ادین» به وجود آمده که از سال آینده فعالیت رسمی خود را شروع می کند. این شرکت قصد دارد علاوه بر سرویس دهی به نرم افزارهای حوزه امنیت و پرداخت بانکی به حوزه نرم افزارهای سفارشی بزرگ هم ورود کند. خردمند با اشاره به اینکه اتصال راهکارها و هم پوشانی مشتریان باعث شد این دو شرکت با هم ادغام شوند، گفت: «این موضوع باعث کاهش سردرگمی مشتریان، تسهیل مدیریت، یکپارچه سازی سرویس ها، افزایش کیفیت، کاهش خطاها، ارتقای سامانه ها و در نهایت هم افزایی دو مجموعه می شود.»

مدیر فروش هلدینگ حصین درباره محورهای کسب و کاری شرکت رادین گفت: «یکی از این موارد، حوزه پرداخت است و مشتریان آن، کسانی هستند که در این فضا کار و معمولاً از خدمات سوئیچ، CMS و USSD استفاده می کنند. این مشتریان، پی اس پی ها، شبه پی اس پی ها و مجموعه هایی هستند که در حوزه پرداخت، ارزش افزوده ایجاد می کنند. حوزه دیگر فعالیت ما بانکداری است که در این بخش، محصول اومنی چنل ارائه می دهیم و تقریباً تمام سرویس های بانکی ذیل این سیستم قرار می گیرند. همچنین ما در حوزه بانکی محصولاتی مانند اینترنت بانک، موبایل بانک و غیره را ارائه می دهیم.»

دو حوزه جدید دیگر نیز وجود دارد که فرایند تحقیق و توسعه روی آنها آغاز شده است؛ سخت افزارهای امنیت و مخابرات و نرم افزارهای اپراتوری. در حوزه نخست تولید داخلی را شروع کرده ایم و در بخش دوم در مرحله پایلوت نهایی هستیم و با توجه به دانش فنی موجود که حاصل سال ها فعالیت در بخش های بانکی و مخابراتی بوده است، سعی داریم محصولات نرم افزاری اپراتوری کاملاً بومی خودمان را با قدرت بیشتری ارائه کنیم.

با اینکه رویکرد ما در حوزه امنیت، اپراتوری و بانکی است، اما قصد داریم به حوزه های دیگر نرم افزارهای سفارشی هم وارد شویم؛ برای نمونه یکی از بخش هایی که امید داریم به زودی در آن قرارداد ببندیم، پروژه انرژی نفت و گاز است که در حوزه نرم افزارهای سفارشی بزرگ قرار می گیرد.»

سرین، محصول جدید شرکت حصین

یکی از محصولات استراتژیک گروه حصین، HSM بومی این شرکت است که در نوع خودش خاص است. خردمند درباره این محصول گفت: «در هشتمین همایش سالانه بانکداری الکترونیک و نظام های پرداخت از محصول تمام ایرانی HSM بومی حصین به نام سرین (Carbon) رونمایی خواهیم کرد. با توجه به نیاز کشور در این ایام که هرروزه بر تهدیدهای کشورهای بیگانه افزوده می شود، یکی از مواردی که در صنعت بانکی و مخابراتی بسیار کاربرد دارد و متأسفانه تمامی آنها تاکنون از خارج از کشور تامین می شده، محصول HSM بوده است.

محدودیت های محصولات داخلی

برای توسعه و شرکت در مناقصات داخلی با مشکلاتی مواجه هستیم؛ مثلاً متأسفانه در مناقصات شبکه بانکی یکی از موارد الزامی که از ما می خواهند، استاندارد FIPS است. حال با توجه به تحریم های موجود، چگونه می توان برای یک سخت افزار امنیتی از یک موسسه آمریکایی، استاندارد گرفت؟!