



شتابدهنده هاب

WWW.MCIHUB.IR



هاب علاوه بر بهبود ابعاد کسب و کار
استارتاپ ها، رویکرد سرمایه گذاری
هوشمند را نیز دنبال می‌کند.

هاب شتاب دهنده ی گروه
همراه اول بوده و رویکرد
منحصر به فردی در تعامل
با استارتاپ ها دارد.

دنیا کوچک است و هر چیزی ممکن ...
و این تنها آغاز راه است.



هاب (هوشمند اول بهشتی) شتابدهنده‌ی خصوصی همراه اول، بزرگترین اپراتور تلفن همراه ایران، است که با حمایت مستقیم دانشگاه شهید بهشتی فعالیت می‌کند.



هاب در مسیر شتابدهی استارت‌آپ‌ها تمرکز خود را بر مشارکت با تیم‌های قوی و پتانسیز که محصولات آماده و نیمه آماده برای عرضه به بازار دارند قرار داده است. هاب استارت‌آپ‌ها را از طریق یک شبکه موثر از موسسات دانش محور فعال در اکوسیستم مانند مراکز رشد، دانشگاه‌ها و فضاهای همکاری پشتیبانی می‌کند و هدایت آن‌ها به سوی شبکه‌ای از سرمایه‌گذاران و شرکت‌ها را بر عهده می‌گیرد.



هاب در تعاملات استراتژیک خود با شرکت‌های بزرگ و چند ملیتی در ارتباط است و توسط دانشگاه‌های برتر کشور حمایت می‌شود و از این طریق استارت‌آپ‌های تحت حمایت خود را در برابر شبکه گسترده‌ای از مشارکت‌ها، دسترسی به بازارهای جدید و دسترسی انحصاری به مشتریان بالقوه قرار می‌دهد تا راه‌های جذب سرمایه و ورود به بازارهای جهانی را برای ایشان هموار سازد.



هاب بر این باور است که اکوسیستم موجود نیازمند تغییراتی است تا متضمن پرورش و رشد بهترین استارت‌آپ‌ها و خلق ارزش برای سرمایه‌گذاران باشد. هاب با این نگاه، برنامه‌ای منحصر به فرد ارائه می‌نماید که به مانند پلی دنیای استارت‌آپ‌ها و شرکت‌ها را به موثرترین شیوه به هم متصل می‌کند.



ما که هستیم؟

چشم انداز و حوزه تمرکز

هاب انتخاب نخست استارت‌آپ‌ها و انتخاب‌های هاب گزینه اول سرمایه‌گذاران خطرپذیر خواهد بود. تمرکز اصلی هاب جذب سرمایه برای استارت‌آپ‌ها و تلاش برای حضور آنها در بازار جهانی در کوتاه‌ترین زمان ممکن است.

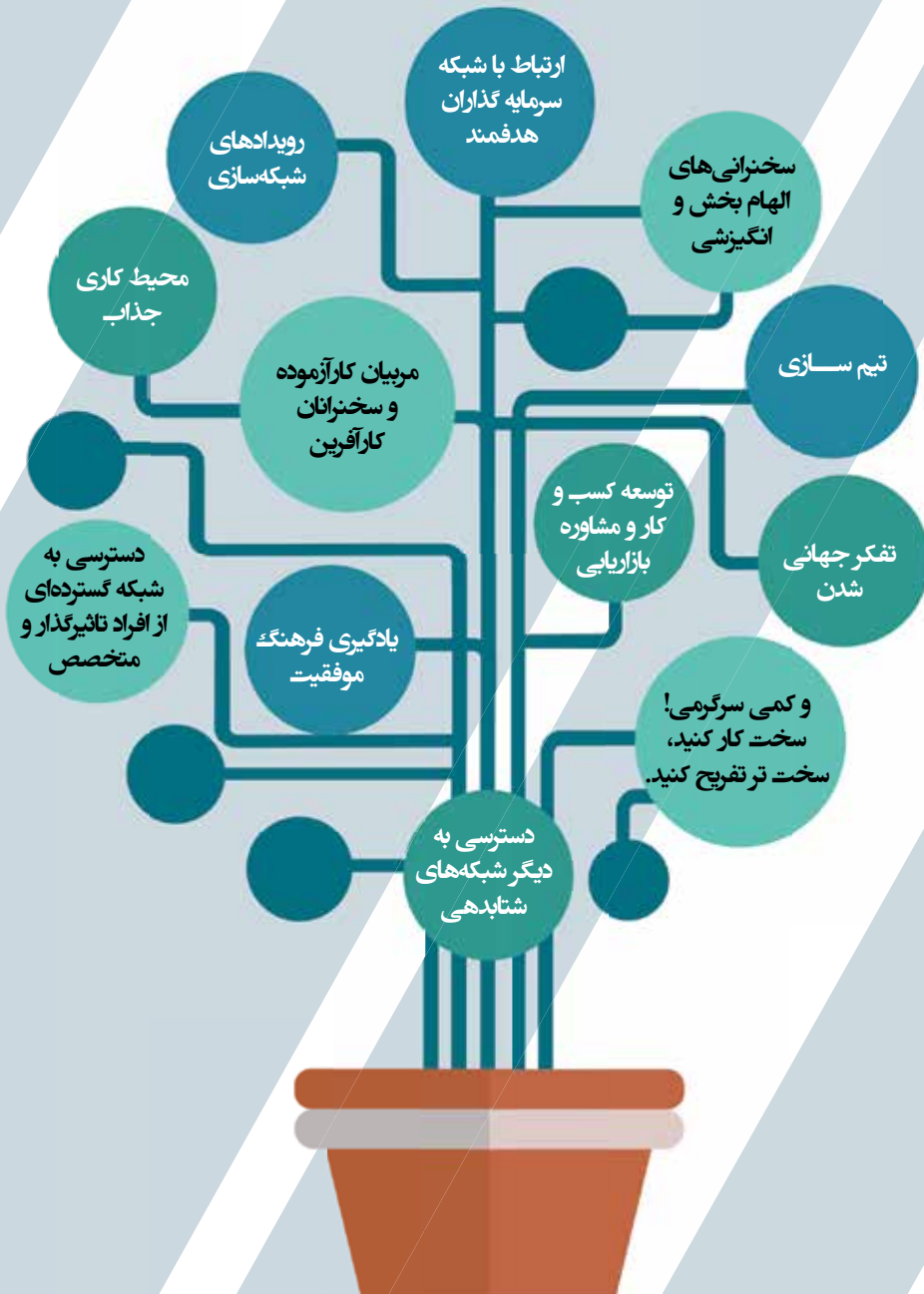
ما بر دستیابی استارت‌آپ‌ها به دانش کسب‌وکار تمرکز کرده‌ایم تا به کمک آن نیازهای واقعی استارت‌آپ‌ها را شناسایی کنیم. ما در قالب رویکرد نوین شتابدهی استارت‌آپ‌ها و ایجاد تعاملات بلندمدت با شرکت‌های کوچک و متوسط نوآور و خلاق، توسعه پایدار را برای استارت‌آپ‌ها به ارمغان می‌آوریم.



سبک هاب

برنامه شتابدهی استارت‌آپ‌ها:

این برنامه مختص استارت‌آپ‌هایی است که پیش از این نیز ممکن است در برنامه شتابدهی سایر شتاب‌دهنده‌ها شرکت داشته‌اند و یا به صورت مستقل فعالیت می‌کنند اما در هر حال بر توسعه، رشد و جذب سرمایه در مراحل رشد تمرکز دارند.



تا ۷ میلیارد ریال
سرمایه‌گذاری

تست مدل کسب و کار
B2B، B2C، C2C
C2B. بودن یا نبودن!

تا ۳ میلیارد ریال وام
قابل تبدیل به سهام
(اگر به آن نیاز داشته
باشید!)

تعاملات
اختصاصی با
هر استارت‌آپ

رویداد عرضه و معرفی
کسب و کار

برای سرمایه‌گذاران
استراتژیک و
سرمایه‌گذاران مالی

چیزی بیشتر از کار
(ترازویی که در آن
وزنه زندگی سنگین‌تر
از وزنه کار است!)

تا ۱ میلیارد ریال وام
(برای استارت‌آپ‌های
منتخب!)

نفوذ در بازار و فروش

(کاری که ما در آن
بهترینیم!)

جلسات راهبردی

با حضور کارشناسان
صنعت و تکنولوژی، شرکا،
کارآفرینان، فرشتگان
کسب و کار و سرمایه‌گذاران
خطرپذیر

ارزش های بیشتر

مجموعه ای از تخفیفها
و پیشنهادهایی که به شما
کمک می کند تا سالم تر
زندگی کنید!

فضای رایگان دفتر کار

با زیرساخت های فنی و
امکانات کامل

ارتباط با سرمایه گذاران

شبکه شرکت های
همکار، سرمایه گذاران
داخلی، سرمایه گذاران
بین المللی

رویارویی با واقعیت های بازار

بازار منتظر شماست!



پیشنادهایی برای استارت‌آپها

پیشنادهایی برای سرمایه گذاری

هاب نه تنها به عنوان یک شتابدهنده که در قالب یک اکوسیستم کامل فعالیت می کند. بررسی های ما در هاب نشان می دهد که فارغ از سطح بلوغ، هنوز بسیاری از استارتآپها نیاز به مشاوره و حمایت در اداره کسب و کار خود دارند، این موضوع در زمینه تامین سرمایه جدید، ایجاد مشارکت با شرکتهای بزرگ و یا معاملات فروش و تعامل با مشتری اهمیت بیشتری دارد.

پیشنهاد هاب برای سرمایه گذاران، بسیار بی پرده و مستقیم است.

سرمایه گذاری مشترک به عنوان بخشی از برنامه های شتابدهنده هاب از طریق سرمایه گذاری ریسک پذیر یا همکاری با سرمایه گذاران وابسته

ایجاد جریانی قوی و چند مرحله ای از مشارکت با استارتآپ ها

کاهش ریسک مشارکت با شرکتهای استارتآپی با شناخت عمیق از آنها در طول برنامه های شتابدهنده هاب که باعث ساختن نقاط قوت و رفع نقاط ضعف آنها می شود.



ما معتقدیم که به ازای هر سرمایه‌گذار یک استارت‌آپ ایده‌آل وجود دارد و مهم‌تر اینکه عکس این قضیه نیز صادق است! هاب به شیوه‌ای فعالانه در گسترش شبکه سرمایه‌گذاران و استارت‌آپ‌های خود، برای حمایت از هر دو طرف تلاش می‌کند.

به منظور گسترش هرچه بهتر اکوسیستم منطقه، هاب همکاری خود را تنها به استارت‌آپ‌های خود محدود نکرده است بلکه به واسطه دسترسی‌های خود به مرزهای متنوعی از سرمایه و بازار، تمایل زیادی به حمایت از سایر استارت‌آپ‌ها دارد. از این رو تمامی سطوح اکوسیستم هاب، پذیرای استارت‌آپ‌های مختلف فارغ از وابستگی مستقیم آنها به شتاب‌دهنده هاب است.

تمامی این کارکردها، هاب را قادر ساخته است تا یک جریان تعاملی قدرتمند و چند مرحله‌ای را برای سرمایه‌گذاران فراهم سازد، تا با ورود سرمایه‌گذاران بیشتر به شبکه هاب، در حمایت از راه‌اندازی استارت‌آپ‌ها کارآمدتر عمل نماید، که این مهم، جریان معاملات را به طور قابل توجهی افزایش می‌دهد.

مجموعه این عوامل چرخه بازخورد مثبت را ایجاد می‌کند که هاب را در مسیر رشد خود و دستیابی به اهداف خود توانمند می‌سازد.



هاب چگونه عمل می کند؟

سرمایه
گذاری

روز ارائه

رویدادها

مشارکت

ارتباطات

شروع به کار

اعتبار سنجی

شناختی

گزینش

ارسال
درخواست



ما به دنبال برترین‌ها هستیم، کسانی که رفع‌کننده مشکل باشند نه ایجادکننده آن!
این یه معادله کاملا ساده است: خلاقیت، تفکر خارج از چارچوب های معمول، تعهد، تمرکز، ریسک‌پذیری، شور و اشتیاق خصوصیات مورد نظر ماست. اگر این خصوصیات را در خود سراغ دارید حتما درخواست خود را برای هاب ارسال کنید!

از اولین مراحل گزینش، ما در هاب به دنبال یافتن شرکای تجاری مناسب برای شما هستیم. ما از روز نخست آمادگی ارائه گزارشی از عملکرد شما به شرکت‌های دیگر را خواهیم داشت. آن‌ها می‌توانند از شما حمایت کنند و **بال پرواز شما باشند**. دانش چگونگی مذاکره موفق با سرمایه‌گذاران یکی از موارد مهمی است که ما در هاب به شما منتقل می‌کنیم.

اگر کمیته داوران ما در ارزیابی های خود پتانسیل های مشارکت قابل ملاحظه ای را در محصول یا ایده شما مشاهده کردند، ما با شما برای کسب اطلاعات بیشتر و شناخت بیشتر شما از روش های ارتباطی مختلف (شاید حتی مکالمات ویدیویی!) تماس می‌گیریم.
پس از آن بهترین درخواست‌ها در روز گزینش به شما می‌دهند هاب دعوت خواهند شد. با عبور از این مرحله گزینش، از شما دعوت می‌شود که به هاب ملحق شوید و درخصوص جزئیات همکاری با شما صحبت می‌شود و شرایط اقامت کاری شما در هاب فراهم خواهد شد و از این نقطه سفر ما و شما در کنار هم آغاز می‌شود....

دو ماه نخست به تطبیق مدل کسب و کار شما، ایجاد استراتژی، اعتبارسنجی مشخصه‌های کسب و کار در بازار و ارتباط با دنیای سرمایه‌گذاری اختصاص داده شده است. در ادامه برنامه، ما و شما در کنار هم فعالیت‌های مربوط به رشد بهتر کسب و کار شما را اجرایی می‌کنیم.

بازار داور واقعی کسب و کار است و شناختننده واقعی خارج از دفتر کار است! در هاب موقعیت مکانی شما بسیار مناسب است. شما در هاب در یک میدان آزمون با ویژگی های منحصر به فرد قرار خواهید گرفت. موقعیت شناختننده هاب در محوطه دانشگاه است که نمونه ای از جامعه بزرگتر، خرده فروشی، سرگرمی، کسب و کار و هر آنچه خدمت یا محصول شما برای تست مراحل رشد به آن نیازمند است خواهد بود.

دورانی که یک کسب و کار ناچار بود از یک کارگاه آموزشی به کارگاه آموزشی دیگر برود، و برای کسب بیشترین تجربیات به مکان‌های مختلف سفر کند و در کنفرانس‌های پر هزینه شرکت کند، به پایان رسیده است. ما سخنرانان منحصر به فردی در موضوعات مختلف داریم که شما را با تجربیات خود در کسب و کار و مدیریت تیم آشنا می‌کنند.

در این مرحله محصول شما در بازار به رشد مورد انتظار رسیده است و بازار آن را تایید کرده است! شما کار خود را آغاز کرده‌اید و موتور کسب و کارتان را راه اندازی کرده‌اید و برای بزرگترین رویداد شناختننده آماده هستید. شما از ابتدای حضور خود در شناختننده هاب برای این روز تلاش کرده‌اید و در آخرین مرحله باید سناریوی اوج گرفتن خود را هر روز تکرار کنید.

سرمایه گذاری اولیه ما شامل تا سقف ۷ میلیارد ریال سرمایه‌گذاری نقدی و تا ۳ میلیارد ریال وام قابل تبدیل به سهام است. یکی دیگر از برنامه های ما دعوت از سایر سرمایه گذاران برای حمایت از کسب و کار شما است. ما این کار را در روز ارائه انجام می‌دهیم، جایی که از سرمایه‌گذاران مناسب برای کمک به شکل گیری بهتر کسب و کارتان دعوت می‌کنیم.

لحظه ای که کار استارت‌آپ شما شروع می‌شود، همه منتظر این هستند که بدانند چه اتفاقی می‌افتد؛ سرمایه گذاران، شرکا، خریداران، کاربران. در این مسیر است که ارزش شرکت شما افزایش می‌یابد و ما کنارتان هستیم تا شما را تشویق کنیم که وارد عمل شوید و کار خود را شروع کنید!

سفر شما با پیوستن به شتابدهنده هاب آغاز می‌شود!

گسترش کسب و کار استارت‌آپ‌ها، بدان معنی است که تیم‌ها همچنان به همه چیز دسترسی کامل دارند؛ زیرساخت‌ها، مربیان، شرکای خارجی و پشتیبانی فنی، همه چیزهایی که به آن‌ها کمک می‌کند رشد کنند و بازارهای جدید را هدف قرار دهند. حتی پس از روز دمو، سرمایه‌گذاران هاب، مربیان و شرکا به طور فعال استارت‌آپ‌ها را همراهی می‌کنند، پیشرفت تیم‌های ما را به صورت دوره‌ای بررسی می‌کنند و توصیه‌ها و دستورالعمل‌های پیشنهادی خود را ارائه می‌دهند. موفقیت استارت‌آپ‌ها ارتفاع مشترکی را ایجاد می‌کند و در این راه همکاری فعال با یکدیگر، کلید رشد در مسیر مطلوب است.

تیم هاب در هر زمان برای به اشتراک گذاشتن دانش وسیع خود و با ارائه پشتیبانی بر مبنای مهارت و تجربه خود با سازماندهی کارگاه‌های خاص در هر زمینه تکنولوژیک، آمادگی دارد.

اگر شما جزو بهترین
ها هستید، سفر شما
با هاب ادامه خواهد
داشت!

بعد از سه ماه نخست،
شرکت شما بر فاز دوم
فرآیند متمرکز می‌شود.

در شتابدهنده هاب ما اهمیت
بالایی برای هر یک از روزهای
فرآیند شتابدهی قائل
هستیم

جلسات طولانی همفکری، کارگاه‌های تخصصی برای کمک به استارت‌آپ‌ها به منظور برقراری مهم‌ترین و مرتبط‌ترین ارتباطات در صنعت برگزار می‌شود. برای ارائه مدل کسب و کار خود به بهترین شکل ممکن، به اطلاعات ضروری و متنوعی نیاز دارید تا بتوانید بهترین باشید. این اطلاعات تنها برای روز ارائه نبوده و باید در روح کسب و کار شما مورد استفاده قرار گیرد. در طی دو ماه اول همه چیز به شیوه معرفی شما از کسب و کارتان بر می‌گردد. معرفی مداوم خود برای هر کسی در هر مکانی باعث می‌شود که درک بهتری از کسب و کار شما برای مخاطباتان شکل بگیرد. یکی از مسئولیت‌های ما در هاب آماده کردن شما برای چنین ارائه‌هایی است، چراکه هیچکس نمی‌داند که فرصت‌ها چه زمانی به سراغتان می‌آیند!

۳. آموزش و مربیگری

- پشتیبانی منابع انسانی
- معرفی و انتخاب درست هیات مدیره
- استراتژی کسب و کار
- متدولوژی اثبات شده شتابدهی

۲. خدمات

- پلت فرم حسابداری
- حمایت قانونی
- حمایت بازاریابی
- استحکام فروش
- همکاری در بهبود مدل کسب و کار
- هک رشد

۴. تامین مالی Early Stage

- مدل سازی مالی
- سرمایه گذاری نقدی تا سقف ۷ میلیارد ریال

۱. زیرساخت

- فضای کاری
- زیرساخت تله کام
- بیش از ۱ میلیارد ریال ارزش
- استفاده از امکانات رایگان

۵. شبکه سازی

- مشارکت با شرکتها
- شبکه سازی با سرمایه گذاران
- داخلی و بین المللی
- شانس تست محصول در بازار آماده به کار



چرا باید

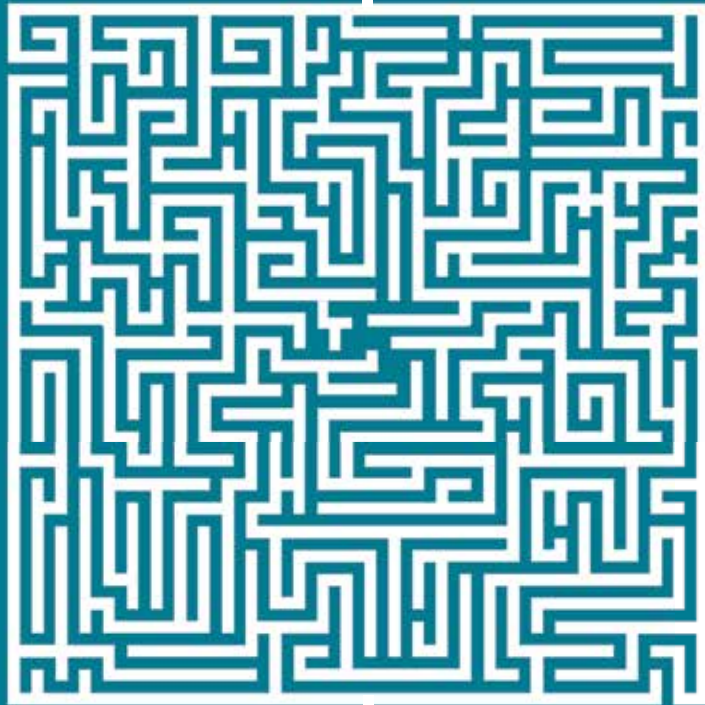
درخواست پذیرش دهیم؟



هاب نخستین شتابدهنده‌ی مرحله Early-Stage در کشور است که با مشارکت استراتژیک شرکت ارتباطات سیار ایران و دانشگاه شهید بهشتی، جهت شتابدهی و گسترش مقیاس استارت‌آپ‌ها در مراحل اولیه رشد و پرورش گزینه‌های برتر سرمایه‌گذاری برای سرمایه گذاران خطرپذیر در مراحل بالاتر تأمین سرمایه، فعالیت خود را آغاز کرده است.

ماموریت **هاب** بکارگیری داری‌ها و منابع سهامداران در جهت استفاده حداکثری از فرصت‌های ناشی از خلاءهای موجود در اکوسیستم استارت‌آپی کشور با هدف رشد و توسعه استارت‌آپ‌های فعال در حوزه‌های استراتژیک فعالیت هاب و کمک به اشتغالزایی پایدار در اکوسیستم استارت‌آپی کشور است.

NO ONE SAID IT WOULD BE



E A | S Y



HUB ACCELERATOR

The World is Small,
Anything is Possible & This is...
JUST THE BEGINNING!

